



Krachtig onderwijs, offline en online

Wie zijn wij?

Strategy on Demand is een consulting bureau met verstand van onderwijs zowel in het fysieke leven als op internet. Deze unieke combinatie van kennis en ervaring maakt Strategy on Demand bij uitstek geschikt om uw organisatie te helpen onderscheidend te zijn en te blijven, zowel offline als online. Wij werken samen met u aan uw succes!

Onze consultancy kenmerkt zich door het on-demand karakter. Geen dikke rapporten maar op maat gesneden acties en interventies gericht op het in kaart brengen en realiseren van uw business case. Geen lange processen maar snelle stappen naar een goed en meetbaar resultaat. Onze consultants zijn vakmensen op het snijvlak van business, organisatieontwikkeling en internet, die deze snelheid van handelen als geen ander beheersen. We hebben veel ervaring in het onderwijs.

Strategy on Demand biedt u de volgende diensten:



Internet strategie

Internet is uitgegroeid tot een niet weg te denken fenomeen in het dagelijks leven. De impact daarvan voor onderwijsinstellingen is groot:

- ▶ Er stroomt een doelgroep binnen die sneller en digitaal is dan de doorsnee docent.
- ▶ Deze doelgroep mist vaak een innerlijk kompas en zoekt voorbeeldgedrag en rolmodellen (Motivaction, nov. 2009).
- ▶ Ze hebben alle klassieke acties van marketing gezien en zoeken vooral authentieke verhalen van ‘echte’ mensen. Dit is essentieel voor de werving zowel via de website als via folders, billboards en open dagen.
- ▶ Onderwijs wordt steeds meer op maat van het individu en de groep waartoe hij/zij behoort. Ook bedrijven vragen steeds meer om maatwerk.
- ▶ Onderwijs kan steeds meer plaats- en tijdonafhankelijk waarbij nieuwe technologieën didactische en pedagogische processen steeds beter ondersteunen.
- ▶ Deze ontwikkelingen vragen inhoudelijk en financieel om goed doordachte keuzen!

Bij deze veelheid van aspecten is een planmatige aanpak en verantwoord groeipad essentieel. Dat kan in een Strategisch MeerjarenPlan of Instellingsplan dan wel in een Internetplan. Strategy on Demand helpt u bij het opstellen van deze plannen. We zorgen voor een heldere (internet) strategie die direct te implementeren is.

Social Media

De afgelopen jaren is er een ware explosie geweest van social media zoals Twitter, Hyves, LinkedIn en Facebook. Internetactiviteiten spelen zich niet langer alleen op uw website af, maar verplaatsen zich steeds meer richting deze sociale netwerken. Bedrijven en (potentiele) studenten praten over u en hebben een mening. Daarom is het voor uw organisatie van belang hierop in te spelen. Uit onderzoek blijkt dat nog veel onderwijsinstellingen geen beeld hebben wat social media en zaken als blogs (al dan niet met video) voor hen kunnen betekenen in de werving als ook in het onderwijsproces.

Strategy on Demand helpt u bij het vinden van de juiste oplossingen. Dit doen we door:

- › Het samen met u ontwikkelen van een social media strategie inclusief een code of conduct voor iedereen binnen uw onderwijsinstelling die social media actief is.
- › Het bedenken en uitzetten van social media campagnes.

Internet marketing

Met uw onderwijsdoelen als basis stellen wij een online marketing advies op en voeren deze vervolgens uit. We zorgen dat uw website bedrijven en (potentiële) studenten trekt en vasthoudt. Ons online marketing aanbod bestaat uit de verschillende aspecten die van belang zijn bij het optimaliseren van uw website. Door kritisch te blijven over uw website en deze bij te sturen aan de hand van de gekozen doelstellingen en analyse van huidige bezoeken zorgen we dat u nog meer rendement haalt uit uw investering. Dat doen wij door te kijken naar de samenhangende elementen van internet marketing: **zoekmachine-optimalisatie**, **website optimalisatie**, **web analytics** en **doelgroep analyse**.

Webbouwer selectie

Zorgvuldigheid is essentieel bij het selecteren van een passende webbouwer, webdesigner of internet-bureau. Steeds meer van onze klanten vragen hierbij om begeleiding om zeker te zijn dat zij de juiste IT-leverancier en technologie kiezen. Strategy on Demand treedt in dit webbouwer selectietraject op als onafhankelijke partij die ervoor zorgt dat u de beste partner kiest voor de bouw van bijvoorbeeld een website. Inzet van onze ondersteuning bij een leveranciersselectie is mogelijk op meerdere manieren:

- › Ondersteuning bij het maken van een Request for Proposal (offerteverzoek).
- › Begeleiding op de achtergrond waarbij wij als 'sparringspartner' optreden.
- › Volledige ondersteuning van het selectietraject tot aan de besluitvorming toe.

Slimmer Werken 2.0

Er zijn vele uitdagingen waarmee organisaties geconfronteerd worden in het huidige economische klimaat. Er moet steeds effectiever en efficiënter gewerkt worden en het aanbod van toptalent op de arbeidsmarkt wordt geringer. Maar ook files, work-life balance, duurzaamheid en een nieuwe generatie medewerkers zijn slechts een kleine selectie van uitdagingen waar het management mee wordt geconfronteerd. Het Slimmer Werken 2.0, ook bekend als Het Nieuwe Werken, biedt een antwoord op deze uitdagingen door:

- › Optimale inrichting van uw intranet.
- › Inzetten van Sharepoint, Google Apps, CRM en andere samenwerkingsplatformen om kennisdeling te faciliteren. Opzetten van een 'onderwijsmagazijn' als gemeenschappelijk verzamel- en distributiepoint van kwalitatief goede onderwijscontent.

- › Een mens- en resultaatgerichte focus van werkprocessen.
- › Flexibel indelen van kantoorruimte waardoor bespaard wordt op huisvestings-, reis- en energiekosten.

Business strategie

Aan de basis van ieder succes staat een doordacht Strategisch Meerjaren Plan of Instellingsplan. Strategy on Demand is in staat dit te maken in een geconcentreerd traject met inzet van minimaal 20% van uw medewerkers en uw belangrijkste klanten. Daarnaast maken we regelmatig business plannen voor commerciële onderwijsactiviteiten als ook haalbaarheidstudies voor zaken als het AOC-keurmerk, een innovatiecentrum social media en de Greenport Academy. Waar nodig assisteren we bij de verdere implementatie.

Strategy on Demand

Het team van Strategy on Demand heeft jarenlange ervaring in profit en non-profit organisaties. We kennen de vragen en uitdagingen bij onze klanten en zijn onderscheidend op drie punten:

- › Strategie en implementatie liggen altijd in elkaars verlengde. Zonder een gedegen implementatie is een strategie niet meer dan een stuk papier voor in de bureaula. Zonder een doordachte koers mist iedere organisatie richting.
- › In dit internet-tijdperk is Strategy on Demand altijd gespitst op de voordelen van internet en ICT.
- › Onze dienstverlening is On Demand: snel, flexibel en altijd op basis van de meest actuele kennis.

Enkele van onze referenties:



Meer informatie

Bent u geïnteresseerd in de diensten van Strategy on Demand voor uw organisatie? Neem dan contact met ons op.

- › **Bezoekadres:**
Van Nelleweg 1
3044 BC Rotterdam
- › **Postadres:**
Postbus 13043
3004 HA Rotterdam
- › **Contactinformatie:**
Telefoon: 010 - 243 60 45
Mobiel: 06 - 524 745 98
Email: info@strategyondemand.nl
Website: www.strategyondemand.nl

Wij lichten onze diensten en ervaringen graag persoonlijk toe. Ons team staat voor u klaar.